



30 avril 2020

# COMMUNIQUÉ DE PRESSE

*« Ce que vous dites, est plus important  
que la façon dont vous le dites ! »*

*David Ogilvy*

## ■ Il a bon dos le Covid-19 !

*Ou comment achever une économie industrielle ?*

### ■ CONTACT :

LOUIS DEROIN, Président CPME 90

+33 6 07 09 86 92

[presidence@cpme90.fr](mailto:presidence@cpme90.fr)

Page 1 sur 2

### Siège social :

36 faubourg de Montbéliard - 90000 BELFORT

Tél. 03.39.03.39.78

[secretariat@cpme90.fr](mailto:secretariat@cpme90.fr) – [www.cpme90.fr](http://www.cpme90.fr)

### Président CPME 90 :

Louis DEROIN

Tél. 06.07.09.86.92

[louis.deroin@cabinetderoin.fr](mailto:louis.deroin@cabinetderoin.fr)

## ■ Il a bon dos le Covid-19 !

### *Ou comment achever une économie industrielle ?*

Joint à ce communiqué, un courrier en date du 20 avril adressé depuis Atlanta aux sous-traitants de General Electric.

Nous ferons simple en s'affranchissant des politesses et introductions contextuelles :

**« . . . Based on the current challenging environment,  
we need you to offer a 20% price reduction to us. »**

Pour en conclure par :

**« . . . with the potential for future opportunities with GE Gas Power. »**

Après la crise de 2008/2012,

Après les attentats,

Après les Gilets Jaunes,

Et plus localement après la baisse forcée de l'activité industrielle territoriale dès 2018,

En plein plan social,

Et aujourd'hui au cœur d'une crise sanitaire majeure,

Nos dirigeants de PME sont « invités » à baisser leurs prix de 20 % à effet du 1<sup>er</sup> mai.

Certains pourront relativiser cette démarche en la considérant comme un jeu de négociation classique entre donneur d'ordre et fournisseur.

Faut-il encore en avoir les moyens !

Faut-il encore ne pas être celui qui a investi son épargne, s'est endetté !

Faut-il encore ne pas être celui qui chaque matin, porte financièrement, humainement, psychologiquement, le devenir d'une entreprise qu'il a créée ou reprise et qui fait vivre de nombreux collaborateurs et leur famille.

Faut-il encore ne pas être ce dirigeant qui contribue à toute une activité économique sur son territoire et qui soutient telle ou telle association locale.

Bref ! Pour relativiser, faut-il encore ne pas être un acteur conscient de ses responsabilités sociétales.

**Lui demander de baisser ses prix de 20% pour cause de Covid-19 relève d'une attitude économiquement meurtrière pour nos PME ;** de plus ce message s'accompagne de menaces claires : sortir du panel en cas de non-acceptation de cette injonction !

**Nous en appelons à une réaction politique très forte, à la hauteur de cette stupéfiante et scandaleuse demande.**

Si le Covid-19 est ici prétexte à de telles demandes, peut-il être dans nos instances, porteur de messages révélateurs sur la nécessité de reconstruire une économie industrielle territoriale forte, permettant à nos entrepreneurs de conquérir des marchés par la reconnaissance d'une expertise, par la légitimité d'un microcosme économique solide et rassurant.

**Depuis des décennies, de toutes parts, les inquiétudes jaillissent sur le devenir de notre industrie. Il est grand temps de passer des mesures d'urgence à un véritable plan de croissance industrielle.**

Oui, nous vivons une crise dont la priorité est sanitaire mais cela ne doit pas nous faire occulter la reprise à venir ; une reprise économique qui sera compliquée, longue et coûteuse . . . **surtout si on y ajoute de telles menaces sur notre tissu économique.**



April 20, 2020

## GE Gas Power

**Rajesh Thakkar**  
VP, Sourcing

4200 Wildwood Parkway  
Atlanta, GA 30339  
USA

T: 678 844 7823  
rajesh.thakkar@ge.com

Dear Valued Supplier:

GE Gas Power continues to navigate a challenging and dynamic energy industry, and many of you have supported us through this journey. As you know, COVID-19 has brought new challenges, and we appreciate your help in getting parts and services to us and minimizing disruptions. Based on these challenges, our customers are experiencing financing and cost pressures, re-evaluating investments in new projects, restructuring project financing and asking for significant cost reductions from us. While GE Gas Power is taking numerous actions to mitigate these cost and cash pressures from our customers, we cannot do this alone and need your support to remain competitive in this difficult environment.

Here is what we need from you:

- If you are not already on GE Gas Power's standard payment terms by country, we need you to move to these effective as of May 1, 2020 on all open and future orders.
- Based on the current challenging environment, we need you to offer at least a 20% price reduction to us. We request that you provide confirmation by May 1, 2020 that effective on such date your prices can be reduced by 20% on all open and new orders. We encourage you to reach out to your sub-suppliers to discuss the opportunities created by current capacity and commodity price trends and encourage them to do their part to remain competitive.

Your actions are critical to our joint success as we navigate this difficult climate. It is without question we will be reducing our supply base in order to remain competitive and continue to be a supplier of choice to our customers. We want to maintain strong relationships with companies who work with us to meet these challenges.

Finally, GE Gas Power reaffirms its commitment to honoring its existing supplier commitments and contract terms. However, any steps that your company can take to help us achieve the goals outlined above, will help ensure your company is recognized as a cooperative, strategic supplier with the potential for future opportunities with GE Gas Power.

A member of my team will be contacting you soon to discuss these matters. We look forward to working collaboratively with you to remain competitive.

Regards,

A handwritten signature in black ink that reads 'Raj Thakkar'.

Raj Thakkar  
Vice President Sourcing  
GE Gas Power